



Code Growth **Labs**

GUÍA PRÁCTICA

Los 5 cimientos de un **negocio** **ordenado**

Una revisión breve y honesta para saber si tu negocio tiene las bases que lo sostienen mientras crece.

Antes de crecer más, revisa tus bases

Muchos negocios crecen rápido, pero sin una estructura que los sostenga. El dueño termina metido en todo y el tiempo nunca alcanza. La buena noticia: casi siempre el problema no es de esfuerzo, sino de bases. Estos son los 5 cimientos que todo negocio necesita para crecer con orden.

CIMIENTO 1

Rumbo claro: visión y metas

Saber hacia dónde va el negocio y traducirlo en metas concretas y medibles. Sin rumbo, cada decisión se vuelve una duda y el equipo avanza sin saber qué es prioridad.

Pregúntate: ¿podrías escribir en una frase para qué existe tu negocio y qué quieres lograr este año, con números?

CIMIENTO 2

Procesos definidos

Que las cosas se hagan siempre igual y bien, sin depender de la memoria de nadie. Los procesos claros evitan reprocesos, errores y esas fugas de dinero que casi no se ven pero suman.

Pregúntate: si alguien nuevo entrara mañana, ¿tendría cómo saber cómo se hacen las cosas aquí?

CIMIENTO 3

Roles y responsabilidades

Quién hace qué, y quién responde por qué. Cuando todo depende del dueño, el negocio no escala: se estanca en la capacidad de una sola persona.

Pregúntate: ¿tu negocio podría funcionar una semana sin ti sin que todo se detenga?

CIMIENTO 4

Números a la vista

Conocer tus indicadores clave: márgenes, ventas, qué producto o servicio deja más. Decidir con datos, no con corazonadas, es lo que separa crecer de improvisar.

Pregúntate: ¿sabes hoy, sin adivinar, cuál de tus productos o servicios es el más rentable?

CIMIENTO 5

Estrategia comercial y de marketing conectada

Que la venta y la promoción tengan detrás una estrategia, no esfuerzos sueltos. Más publicidad sin estrategia solo gasta más rápido; con estrategia, cada acción suma al rumbo.

Pregúntate: tu marketing actual, ¿responde a un plan, o son acciones sueltas "a ver si pega"?

¿Te faltan uno o más cimientos?

Es normal, y tiene solución por pasos. Empieza por un diagnóstico sencillo de tu negocio y salgamos con un mapa claro de qué ordenar primero.

Escríbenos: acamero@codegrowthlabs.com · WhatsApp [+52 55 2858 6579](https://wa.me/525528586579) · codegrowthlabs.com